



INDLAND

VK truer – vil hindre Elsams køb af Nesa

VK-regeringen og de politiske partier bag elreformen truer Elsam med at forhindre selskabets køb af Nesa med mindre Elsam afleverer sit transmissionsnet til et offentligt selskab.

Økonomi og erhvervsminister Bendt Bendtsen (K) henviser til det politiske forlig fra 9. maj, da et stort flertal i Folketinget blev enige om at arbejde for etablering af et uafhængigt, offentligt ejet transmissionselskab, der skal sikre lige adgang til elnettet for alle konkurrenter. Men Elsam går ifølge adm. direktør Peter Høstgaard-Jensen ind for et uafhængigt transmissionselskab, hvis det både bliver for el- og naturgassektoren. jet.

Amerikanere afviser FLS-interesse

Equity One, et amerikansk selskab der investerer i ejendomme, afviser blankt at selskabet er finansiel bagmand for et købstilbud på FLS Aerospace.

»Vi er overhovedet ikke involveret på nogen måde. Vi er et ejendomsselskab, der investerer i shoppingcentre i det sydlige USA,« siger David Schull, der er talsmand for Equity One.

Som omtalt i dagbladet Børsen i går forhandler FLS til flere sider om frasalg af den tabsgivende Aerospace division. Ifølge Børsens oplysninger var Equity One den finansielle partner i et konsortium som også bestod af Ram Company, der producerer elektromekaniske dele til luftfartsindustrien. Også Utah-baserede Ram afviser at være i forhandlinger med FLS.

»Hele vores forretning er amerikansk baseret, og så vidt jeg er orienteret er vi ikke i nogle overtagelsesforretninger, slet ikke med et ikke-amerikansk selskab,« siger Scott Marshall, salgsdirektør i Ram Company. bentow

Landsretten stadfæstede tv-piratom

Vestre Landsret rettede i går et voldsomt slag mod de forhandlere, der videresælger piratkort til satellit-tv. En forhandler i Randers fik i februar nedlagt fagedforbud, og man sikrede sig blandt andet kunderegisteret ved en ransagning. Dommen sætter en stopper for anvendelsen af »blanke« kort til betalings-tv, fordi vurderingen er, at de kun tjener formål til tv-pirateri, som har kostet satellitudbydere Canal Digital og Viasat store millionbeløb. Dommen bliver startskuddet til en lang række retssager mod dem, der har købt kort af forhandleren. Erstatningskravet mod ham vil domstolene efterfølgende tage stilling til på basis af de 2,7 mio. kort, han har solgt. kaj

Fortsat prispres på SAS

Selv om SAS ser fremgang, er der næppe penge i udviklingen endnu. Biletpriserne falder nemlig stadig. September blev anden måned i træk, hvor det lykkedes at øge udnyttelsen af flyene. Den såkaldte RPK-faktor, der sætter passagertal i forhold til fløjne kilometer, steg 1,6 pct. fra september 2002. Men biletpriserne går den modsatte vej, hvilket afspejles i den såkaldte yield. I årets første otte måneder er yilden faldet 12 pct. fra året før. 2,9 mio. passagerer fløj med SAS i september. uha

DFDS investerer i norsk kunde

Rederiet DFDS og norske Lys-Line vil bruge omkring 90 mio. kr. for at kunne imødekomme papirproducenten Norske Skogs krav i forbindelse med DFDS aftale om at sejle med papir frem til 2010. Hovedparten skal bruges til at forlænge tre skibe, så de kan tage 50 pct. mere last. Resten skal bruges på et pakhuis i Holland. DFDS forudser en årlig håndtering af 150.000 tons papir. Skibene er klar i april 2004, mens pakhuset står færdig måneden efter. uha

Fald på 1,9 mia. i fiskerierhvervet

Fiskeridirektoratet offentliggjorde i går tal for indtjeningen i årets første otte måneder, og de viste en bruttoindtjeningen på 1,9 mia. kr. et fald på 29 pct. i forhold til samme periode i fjor, og fangstmængden var hele 38 pct. lavere end i 2002. Direktoratet oplyser, at faldet især skyldes et markant fald i industrifiskeriet efter tobis samt en ringe prisudvikling. ritzau

Zahed Subhan er ny topchef i Nuevolutions, og han venter, at biotekselskabet bliver lønsomt fra 2006.



FOTO: HARRY NIELSEN

Kraftpræstation af biotekfirma

Nuevolution bryder isen på de trængte finansmarkeder med kapitaltilførsel på op til 170 mio. kr.

Biotek

AF SØREN LINDING JAKOBSEN

Det lille teknologifirma Nuevolution med 32 medarbejdere bryder isen i den tilfrosne danske biotekindustri. Den første lukning af en kapitaltilførsel på op til 170 mio. kr. sikrer det to år gamle biotekselskab de første 95 mio. kr. i ny kapital. Det er en imponerende kraftpræstation, da kapitalmarkederne i snart tre år har været yderst tilbageholdende med at skyde så mange midler i et så ungt selskab.

Det helt rigtige

»Det er kun de bedste 10-20 selskaber, der i øjeblikket formår at blive finansieret med denne slags penge. Men det viser også, at man i de nuværende markeder kun kommer igennem med det helt rigtige,« siger Christian Hansen, partner i Nordic Biotech, der har været med lige fra starten af Nuevolution i sommeren 2001.

I første omgang fører den svenske dominerede biotekfond SLS Venture kapitaludvidelsen an sammen med en

Nuevolution matcher biotekboom

De 10 største kapitaltilførsler i én finansieringsrunde til et dansk baseret unoteret biotekselskab siden 2000

Genmab (2000)	316 mio. kr.
7TM Pharma (2001)	185 mio. kr.
Acadia Pharmaceuticals (2003)	180 mio. kr.
Nuevolution (2003/2004)	170 mio. kr.
TopoTarget (2002)	120 mio. kr.
Biologie (2002)	113 mio. kr.
Symphogen (2002)	111 mio. kr.
Egalet (2001)	107 mio. kr.
Cureon* (2000)	82 mio. kr.
Borean Pharma (2001)	80 mio. kr.

* nu en del af Santaris Pharma

Kilde: Handelsbanken Capital Markets Børsen

anden ny investor, SEB Företagsinvest, og de eksisterende investorer, Nordic Biotech, Novo A/S og Vækstfonden. Men nu er den belgiske storbank Fortis hyret til at sikre tilgangen af de internationale investorer. Når de 200 mio. kr. er i hus, formentlig i be-

gyndelsen af det nye år, så kan Nuevolution klare sig frem til lønsom drift fra slutningen af 2006.

Erfaren biotek-chef

Den afgørende faktor for realiseringen af den store kapi-

Etablering i USA

Stort set alle Nuevolutions kunder er i USA. Derfor skal det lille biotekfirma snarest muligt have etableret et lille salgskontor på den anden side af Atlanten. Når alle pengene fra den 200 mio. kr. store finansieringsrunde er i hus, så er det meningen også at få forskningsfaciliteter i USA.

»Det er meget nemmere, hvis vi har aktiviteter på markedet, så kan potentielle kunder komme og se, hvad det er, vi laver i stedet for at tage hele vejen til lille Danmark,« siger adm. direktør for Nuevolution, Zahed Subhan.

Nordamerika er suverænt verdens største lægemiddelmarked, og derfor går tendensen også mod, at selv større europæiske medicinalfirmaer som eksempelvis schweiziske Novartis flytter hovedcentret for deres forskning og udvikling og dermed beslutningskompetencen til USA. Det bevirker, at langt størstedelen af Nuevolutions kunder, der er de store veletablerede medicinalkoncerner, vil ligge i USA. (slj)

taludvidelse har formentlig været forårets rekruttering af den erfarne biotek-profil, Zahed Subhan som ny topchef.

»Han er nok den bedste CEO i Danmark i øjeblikket, og han har det netværk i udlandet, der skal til for at internationalisere selskabet,« siger Martin Olin Andersen, senior partner i SLS Venture.

Da den 45-årige brite i foråret skiftede fra en stilling som næstkommanderende i et amerikansk biotekselskab, var der lavvande i pengekasen hos Nuevolution, og ankomsten af en sådan international profil havde den ønskede beroligende effekt på de interesserede investorer.

Turbo på opbygning

De mange penge skal bruges til at sætte turbo på opbygningen af de store biblioteker af stoffer, der ved hjælp af Nuevolutions patenterede Chemetics-teknologi, kan føre til hundredevis af nye lægemiddelkandidater.

En flaskehals i den etablerede medicinalindustri arbejde med at udvikle nye banebrydende præparater er netop den tidlige forskningsproblemer med at finde og optimere stoffer, der passer til de forskellige angrebepunkter, targets, til behandling af diverse sygdomme. Nuevolution vil inden længe være i stand til at gøre det hurtigere og billigere end de eksisterende teknologier.

Givtige aftaler i sigte

»Når vi kan gå til Pfizer, Merck eller Lundbeck og sige, at nu kan vi screene 100 gange flere stoffer end dem, og vi stopper ikke der, så begynder kunderne at strømme til, og vi kan lave mange givtige aftaler. Det vil gøre os lønsomme fra slutningen af 2006,« siger Zahed Subhan.

Han understreger, at en børsnotering med et klækkeligt provenu på et belejligt tidspunkt tilmed kan gøre selskabet i stand til at blive fuldt integreret og dermed også selv udvikle lægemidler. Et industrielt salg til en af de store medicinalgiganter er også en nærliggende mulighed.

Nuevolutions kapitalrejsning udgør i sig selv ingen vending for den trængte biotekindustri. Men det giver optimisme.

»I USA stiger aktiekurserne, og flere og flere selskaber gør klar til en børsnotering. Den etablerede medicinalindustri køber selv tidlige biotek-projekter for betydelige beløb, og herhjemme kan Nuevolution rejse et stort beløb. Det er altsammen tegn på, at stemningen er ved at vende,« siger Søren Møller, chef for svenske Handelsbankens corporate finance-afdeling inden for biotek- og medicinalindustrierne i Norden.

soren.linding@borsen.dk

Børsens egne redaktioner

FYN/TREKANTOMRÅDET

Jesper Beenfeldt Nielsen
Overgade 45 B 1.
Postboks 1272, 5100 Odense C
jesper.beenfeldt@borsen.dk
Tlf. 66 13 15 02 - Bil 20 90 85 29
Fax 66 13 15 46

NORDJYLLAND

Torben Salomonsen
Slotspladsen 2
Postboks 1830, 9000 Aalborg
torben.salomonsen@borsen.dk
Tlf. 98 13 92 90 - Bil 61 62 26 30
Fax 98 13 81 800

ØSTJYLLAND

Oskar Lund
Arosogården, Åboulevarden 31
8000 Århus C
oskar.lund@borsen.dk
Tlf. 87 88 42 06 - Bil 20 61 06 65
Fax 87 88 42 07

MIDT/VESTJYLLAND

Bjarne Bang
Bredgade 55, 1.
Postboks 224, 7400 Herning
bjarne.bang@borsen.dk
Tlf. 97 22 06 22 - Bil 20 90 85 06
Fax 97 22 06 77

SYDVESTJYLLAND

Jette W. Knudsen
Kongensgade 77, 1.
Postboks 349, 6701 Esbjerg
jette.knudsen@borsen.dk
Tlf. 75 45 07 42 - Bil 20 90 85 15
Fax 75 45 37 05

SØNDERJYLLAND

Helge Andreassen
Storegade 22
Postboks 68, 6200 Aabenraa
helge.andreassen@borsen.dk
Tlf. 74 63 36 04 - Bil 20 22 07 02
Fax 74 63 36 05

Sjælland

Jørgen Bendsen
Møntergade 19
1140 København K
jorgen.bendsen@borsen.dk
Tlf. 33 32 01 02 - lok 430
Mobil: 40 58 88 35